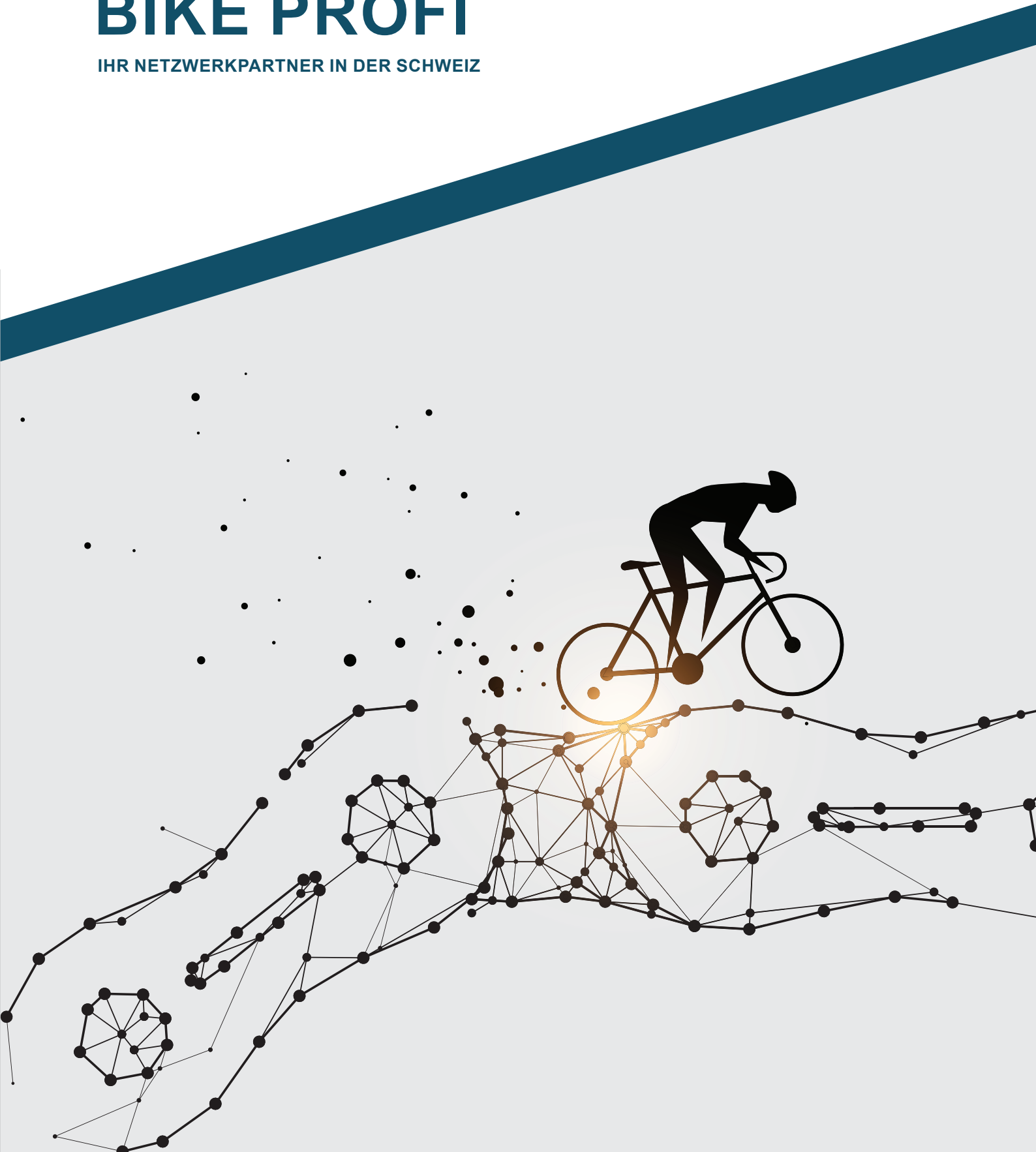




BIKE PROFI

IHR NETZWERKPARTNER IN DER SCHWEIZ



IHR NETZWERKPARTNER IN DER FAHRRADBRANCHE

Als Retail-Serviceorganisation sichern wir die Leistungsfähigkeit und den Erfolg unserer Partner. Wir vernetzen Industrie und Handel und bieten mit innovativen und bedarfsgerechten Dienstleistungen echte Mehrwerte.

Unseren Partnern bieten wir zukunftsorientierte Lösungen für den Handel an. Das Vertrauen gewinnen wir durch:

 **Einsatz**

 **Loyalität**

 **Zuverlässigkeit**

 **Kundenorientierung**

Bike Profi ist ein Bestandteil von ANWR-GRANT SWISS AG, die als Handels-Kooperation in den Bereichen Sport, Schuh und Fahrrad die Märkte der Zukunft formt.

Weitere Informationen zum Unternehmen finden Sie unter www.anwr-garant.ch.

ANWR·GARANT
SWISS

ZENTRALREGULIERUNG DZB BANK



MARKETINGDIENSTLEISTUNGEN / DIGITALE HANDELSPROZESSE

UNSERE ZIELE FÜR IHREN ERFOLG

Unser Ziel ist es, gemeinsam den Fahrradfachhandel weiter zu entwickeln und für die Zukunft auszurichten. Nur zusammen ist es möglich, die zukünftigen Herausforderungen zu meistern und in einem starken Netzwerk entsprechende Lösungen zu bieten.

Unsere Schwerpunkte



Rentabilität

Ertrags-Konzepte

Fördern von ertragreichen Handelskonzepten, die nicht zu Lasten von einzelnen Marktteilnehmern gehen.

Rückvergütung

Auf spezifische Marken und Warengruppen.

Warenbeschaffung

Zugriff auf permanentes Warenlager für den Teile- und Fahrradbereich mit Top-Konditionen. Attraktive Beschaffungsvorteile bei Lieferanten.

Digital Signage

Werden Sie buchbar und sichern Sie sich wichtige Marketingeinnahmen für die Zukunft am POS.

Effizienz

Zentralregulierung

Reduzierter Verwaltungsaufwand dank vereinfachten Zahlungsprozessen.

Zusammenarbeit

Zusammenführung der digitalen Systemlandschaften, sodass die Marktteilnehmer zusammen arbeiten können.

Intranet

Ein zentraler Ort mit allen wichtigen Informationen für den Handel und Industrie.

Kompetenz

Akademie

Attraktives Schulungsprogramm zu aktuellen Themen für Unternehmer und Mitarbeiter.

Admin Pool

Plattform für alle unternehmerischen Themen, wie zum Beispiel Arbeits-, Kauf- und Mietverträgen, etc.

Marketing

Professionelle Unterstützung Ihrer Bedürfnisse, von der Beratung bis zur Nutzung aller verfügbaren Marketing-Module.

Digitale Handelsprozesse

Fördern und vorantreiben der digitalen Prozesse im Bereich Warenwirtschaft, EDI-Anbindung, etc.

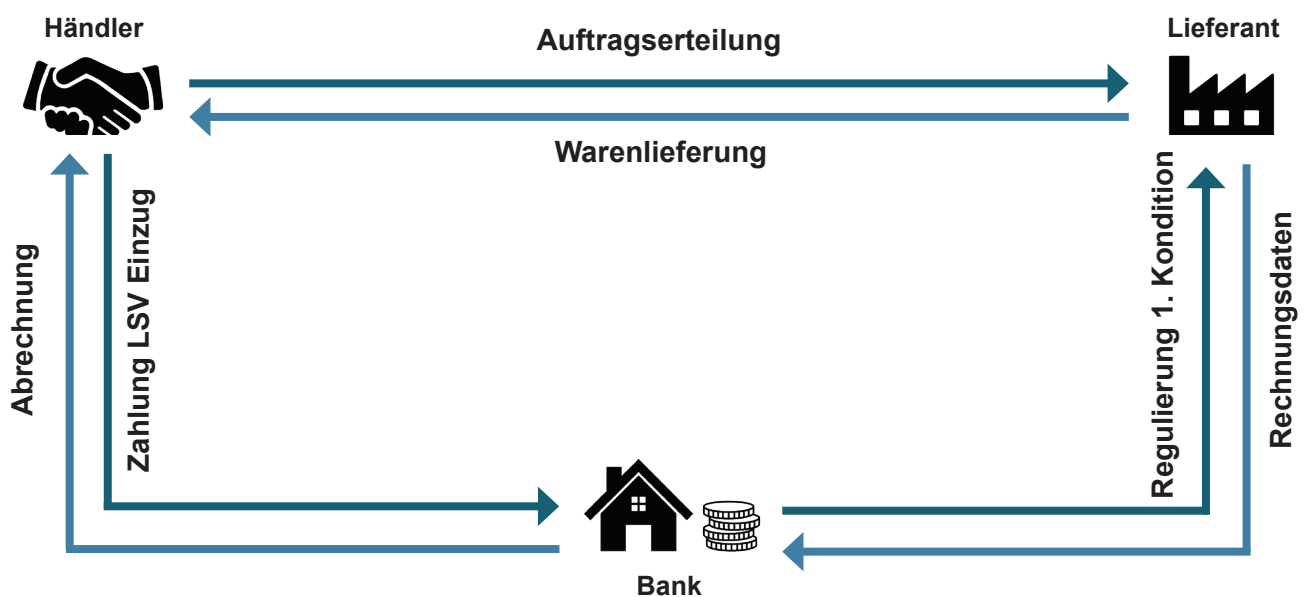
UNSER ETABLIERTES ABRECHNUNGSSYSTEM

Unser Finanzinstitut, die DZB BANK, ist Spezialist und marktführende Bank für die Zentralregulierung. Ohne Zentralregulierung bekäme der Einzelhändler für jede Warenlieferung eine gesonderte Rechnung. Allein das Bezahlen der einzelnen Rechnungen würde viel Arbeit bereiten. Um Zeit zu sparen und Fehler in der Abrechnung zu minimieren, sammelt die Bank Rechnungen unterschiedlicher Lieferanten für jeden Händler und stellen sie gesammelt zu. Der Händler zahlt nur an die regulierende Bank.

Die Zentralregulierung vereinfacht die Abrechnungen zwischen den Handels- und Industriepartnern einer Kooperation und garantiert allen Seiten den pünktlichen Zahlungsfluss mit mehr Sicherheit und Effizienz. Die Lieferanten erhalten die garantierten Zahlungen zu fest vereinbarten Terminen.

Ihre Vorteile

- **Vereinfachtes Zahlungssystem**
Dank Sammelrechnung über die DZB Bank. Sie haben jederzeit trotzdem die volle Kontrolle über alle Bewegungen.
- **Kompakte Darstellung**
Rechnungsbelege finden Sie in einem digitalen Archiv im Onlineportal der DZB Bank.
- **Keine Doppelzahlungen**
Die DZB Bank ist Mitglied im Fond der Genossenschaftlich organisierten Banken (Sparkassen und Raiffeisenbanken) und somit werden alle Verbindlichkeiten gegenüber den Lieferanten immer in 1. Kondition beglichen. So haben Sie die Sicherheit, dass keine Doppelzahlungen getätigt werden können.
- **Attraktives Zahlungsmodell**
Für Industrie und Handel mit zeitgerechtem Valutaprogramm.
- **Saisonlinie**
Mit dem Finanzierungsprogramm der Saisonlinie erweitern Sie als Händler Ihren finanziellen Spielraum – flexibel, einfach und zu attraktiven Konditionen.



Zentralregulierungsmodell DZB Bank

IHRE VORTEILE IM ÜBERBLICK



Sie bleiben Ihr eigener Chef

Wir sind Ihr Dienstleister und agieren nach Ihren Bedürfnissen.



Keine verbindlichen Vorgaben

Wir machen keine verbindlichen Vorgaben in den zu beziehenden Leistungen.



Sie entscheiden nach Ihren Bedürfnissen

Sie als Unternehmer entscheiden selber, was Sie brauchen und in welcher Form.



Entlastung für Ihre Organisation

Als zentrale Organisation entlasten wir Sie vor Ort mit einem breitgefächerten Dienstleistungsangebot.

IHRE ANSPRECHPARTN

In einem unverbindlichen persönlichen Gespräch zeigen wir Ihnen die Möglichkeiten organisation auf. Melden Sie sich heute noch für eine Terminvereinbarung.

Unsere Mitarbeiter freuen sich Sie kennenzulernen.



Reto Müller

Strategischer Category Manager

Mobile +41 79 607 48 83
Telefon direkt +41 44 307 50 04
E-Mail reto.mueller@agsag.ch



Patrick Müller

Category Manager Bike Profi

Mobile +41 79 792 27 50
Telefon direkt +41 44 307 50 07
E-Mail patrick.mueller@agsag.ch



Bike Profi

ANWR-GARANT SWISS AG

Pfadackerstrasse 7

8957 Spreitenbach

+41 44 307 50 00

info.bikeprofi@agsag.ch



BIKEPROFI.CH